

# **LAVORA CON NO!!**

**Titolo/Posizione:** Sales Manager

Luogo: Emilia Romagna

**Organizzazione:** Sany Italia S.r.l.

**Tipo di contratto:** Full time. Tempo Indeterminato

**RAL:** da valutare in base all'esperienza del candidato

#### **MANSIONI BASE:**

Gestione clienti locali.

- Gestioni o collaborazioni con realtà locali.
- Sviluppo clienti locali.
- Supporto alle attività di marketing e finanziarie.
- Monitoraggio competitor.

#### RESPONSABILITÀ PRINCIPALI:

- Garantire presenza e supporto celere sul territorio.
- Supportare il Team nel Business development.
- Supportare gli uffici centrali per la gestione dell'attività commerciali e marketing.
- Mappatura competitor.
- Gestione e supporto tutti i dipartimenti locali.

#### **COMPETENZE RICHIESTE:**

- Conoscenza del mercato locale di competenza.
- Capacità di utilizzo di strumenti digitali (Pacchetto Office, Sistema operativo Windows, interfaccia sistema gestionale)
- Attitudine al team working e lavoro per obbiettivi.
- Lingua inglese base.

### **LUOGO DI LAVORO:**

- Italia
- Disponibile a trasferte sul territorio nazionale ed internazionale.

# **COME CANDIDARSI:**

Le persone interessate alla posizione sono pregate di allegare oltre alla copia del loro CV in formato pdf e una lettera di motivazione per la candidatura stessa all'indirizzo: <a href="mailto:guido.peveri@sanyqroup.com">guido.peveri@sanyqroup.com</a>. Si prega di leggere attentamente la pubblicazione e di candidarsi solamente se in possesso dei requisiti indicati. I profili non in linea con i requisiti stessi saranno scartati automaticamente.